

EMISJON I LYTIX BIOPHARMA

Biotekselskap jakter 150 millioner

HELSE: Lytix Biopharma har inngått en viktig samarbeidsavtale med børsnoterte Iovance Biotherapeutics. Nå jakter selskapet 150 millioner kroner for å finansiere kliniske studier i USA.

■ ANDERS PEDERSEN BJERGAARD
anders.pedersen.bjergaard@finansavisen.no

I 2017 ønsket bioteknologiselskapet Lytix Biopharma å gå på børs i Sverige til en prising på 333 millioner kroner. På grunn av svak investorinteresse ble børsplanene lagt på is og en aksjonærgruppering reddet selskapet gjennom en kriseemisjon på 88 millioner kroner.

Prisingen var da skrudd ned med cirka 30 prosent til 228 millioner kroner. Nå varsler selskapet comeback, og ambisjonene er store.

Lytix Biopharma utnytter egenskapene til et protein som blant annet finnes i råmelk, til å drepe kreftceller idet molekylene sprøytes inn i svulsten slik at de forsvinner eller blir redusert. Samtidig stimuleres immunsystemet for å finne andre kreftceller i kroppen og drepe disse.

– Vi har nå inngått en klinisk samarbeidsavtale med amerikanske Iovance Biotherapeutics for å evaluere effekten av å kombinere Lytix' onkolytiske peptid, LTX-315 med Iovances persontilpassede immunterapi basert på pasientens egne immunceller, sier adm. direktør og gründer Øystein Rekdal i Lytix Biopharma.

Iovance Biotherapeutics er børsnotert i USA og prises til cirka 2,6 milliarder dollar. Selskapet ønsker å gjøre T-celle-basert immunterapi tilgjengelig for behandling av pasienter med svulster og blodkreft.

To runder

For å finansiere selskapets egne kliniske studier trenger Lytix Biopharma 150 millioner kroner i frisk kapital.

– Vi planlegger å hente pengene i to runder. I løpet av 2019 skal vi hente 60 millioner kroner for å få tilgang på det amerikanske markedet. Når vi har fått etablert oss i USA ønsker vi å emitte ytterligere 90 millioner kroner, som vil gjøre oss i stand til å gå i dialog med de store partnerne innen «Big Pharma», sier han.



Har inngått avtale med børsnotert amerikansk selskap



STØRST: Eiendomsutvikler Terje Arnulf Johansen er største aksjonær med 16 prosent. FOTO: OLE ASHEIM

Ifølge ferske aksjonærlistene er eiendomsutvikleren Terje Arnulf Johansen største aksjonær med 16 prosent av aksjene. Nummer to på aksjonærlisten er tidligere styreleder og Her-



NEST STØRST: Herkules-topp Gert W. Munthe er nest største aksjonær i Lytix Biopharma med 9,4 prosent. FOTO: IVAN KVERNE

kules-topp Gert W. Munthe med 9,4 prosent.

Lovende resultater

Selskapets legemiddel, LTX-315, er blitt testet i mer enn 70 pasien-

LYTIX BIOPHARMA

- Opprinnelig forskningsprosjekt utviklet ved Universitetet i Tromsø siden 1994.
- Utnytter egenskaper ved proteinet Lactoferrin som finnes i melk og råmelk. Proteinets sprenger kreftceller ved å aktivere kroppens immunsystem.
- Selskapets strategi er å utvikle legemiddelet til «Proof of Concept» og deretter knytte seg til partnere som kan ta seg av produktutvikling og kommersialisering. Selskapets største aksjonærer er Terje Arnulf Johansen, Gert W. Munthe, 3T Produkter, Bernt Endrerud og Knut Eidissen.

ter ved en rekke europeiske sykehus og ifølge Rekdal er resultatene lovende.

– LTX-315 blir injisert direkte i noen av pasientenes kreftsvulster og behandlingen har vist å resul-

tere i en økning av pasientenes egne immunceller som er i stand til å angripe kreftsvulster andre steder i kroppen. Resultatet av behandlingen har ført til reduksjon av størrelsen på ikke-behandlede kreftsvulster andre steder i kroppen. Disse lovende effektene er påvist i en rekke pasienter med ulike krefttyper som føflekkreft, brystkreft og sarkom, sier han.

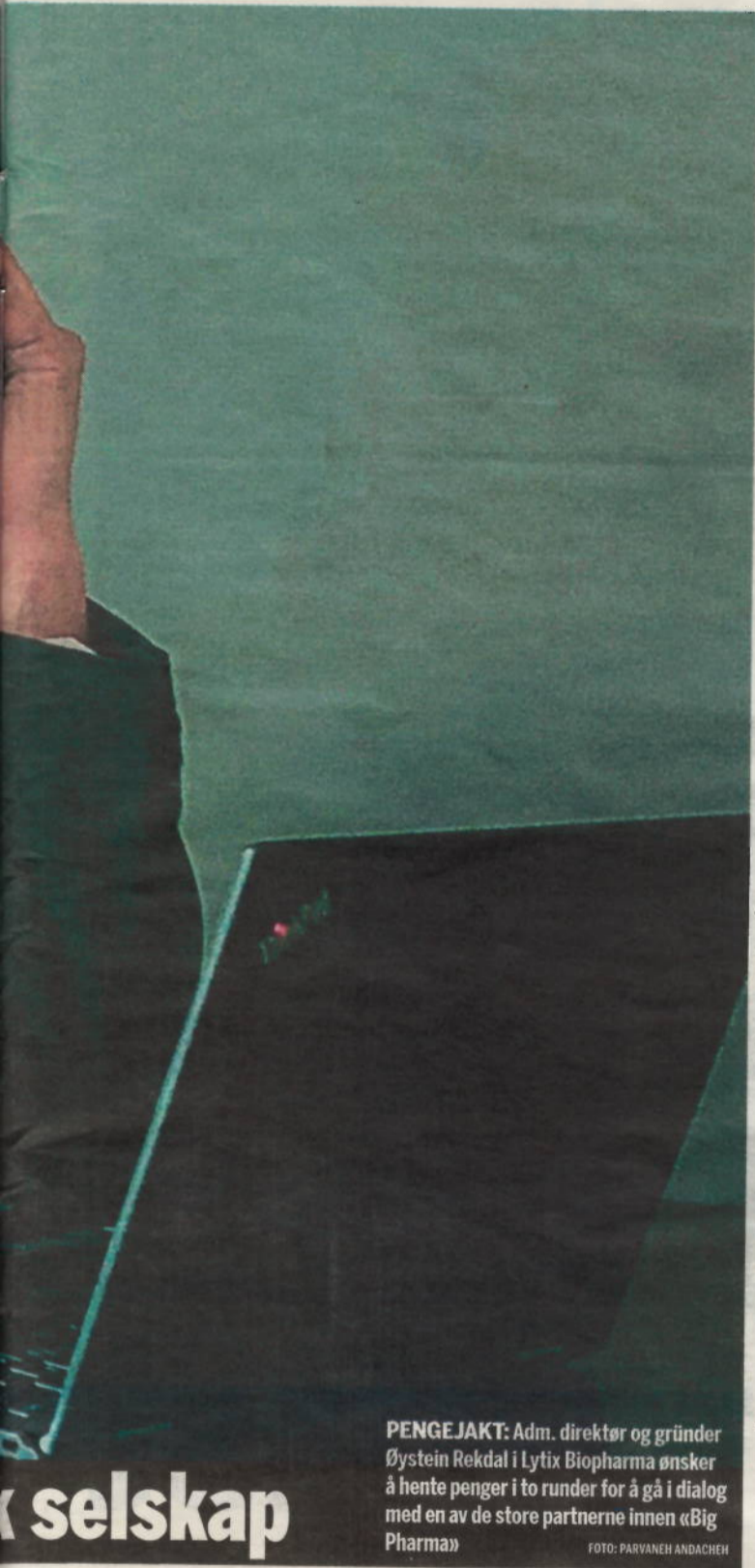
Lytix Biopharma står nå overfor to avgjørende kliniske studier i USA som skal bekrefte at legemiddelet virker.

Viktig samarbeid

Nylig inngikk Lytix Biopharma et samarbeid med James P. Allison, som vant nobelprisen i medisin i 2018 for forskning som har ledet frem til immunterapi for kreft.

Metoden hans går ut på å styrke immunforsvaret sna-

millioner



selskap

PENGE JAKT: Adm. direktør og gründer Øystein Rekdal i Lytix Biopharma ønsker å hente penger i to runder for å gå i dialog med en av de store partnerne innen «Big Pharma»

FOTO: PARVANEH ANDACHEH

rere enn å angripe kreftcellene direkte.

– For oss er det en stor anerkjennelse at Allison har takket ja til å være selskapets strate-

giske rådgiver. Samarbeidet med ham vil åpne dører til USA som vil være viktige i forbindelse med utviklingen av LTX-315, sier Rekdal.